

FIRMAS DE ABOGADOS - ECONOMÍA - NEGOCIOS - ACTUALIDAD

NUEVO ENFOQUE DEL DERECHO PARA ENFRENTAR EL FUTURO

JÓVENES EMPRESARIOS

SON LÍDERES DE LA CADE

CADE DEBE REUNIR

A PRESIDENTES REGIONALES Y MUNICIPALES

Estudio de abogados permanecerán
SI APLICAN MARKETING JURÍDICO

Quién es quién entre los abogados

WWW.PERUTOPLAWYER.COM

S/. 25.00 AÑO V NÚMERO 15

LA LAWYER PERÚ





Foto: Aguirre Abogados & Asesores

Aguirre Abogados & Asesores:

“MÁS QUE ABOGADOS, SON ASESORES EN NEGOCIOS”

Lawyer conversó con Walter Aguirre, reconocido abogado corporativo quien hace muchos años entendió que para el cliente de hoy no basta con que su asesor legal maneje el Derecho, sino también es importante que cuente con conocimientos sólidos en otras disciplinas y en la industria específica en que se desarrolla el cliente. Lo que le permita comprender a fondo el negocio y satisfacer sus necesidades.

¿Qué destacaría de su experiencia profesional a lo largo de los años?

Sin lugar a duda, la práctica y el conocimiento multidisciplinario. Trabajé por muchos años en PricewaterhouseCoopers (PwC) y tuve la oportunidad de participar en las transacciones más relevantes llevadas a cabo en el país en la última década, con profesionales de diferentes disciplinas y otorgando al cliente una respuesta integral. Tuve a mi cargo el Área Legal Corporativa de PwC, siendo mi responsabilidad generar su crecimiento y consolidación como prestador de servicios legales en el Perú. De esa forma, es cómo uno comprende la necesidad del conocimiento especializado, pero también la necesidad de analizar y resolver los problemas de los clientes desde una perspectiva integral.

En este contexto, logramos cuadruplicar el nivel de facturación del área en tan sólo cinco años y obtuvimos el reconocimiento del mercado como uno de los principales prestadores de servicios transaccionales en el país. Durante mi permanencia en PwC estuve a cargo de estructurar y ejecutar todos los procesos de fusiones y adquisiciones de empresas, reorganizaciones corporativas a nivel nacional e internacional, así como de todos los due diligence legales y laborales efectuados por PwC por más de 12 años.

¿Y cómo nació la idea de crear Aguirre Abogados & Asesores?

En el año 2011 fui destacado a las oficinas de Londres y Madrid, donde se encuentran las prácticas Legales Corporativas más grandes de PwC a nivel

mundial. Una experiencia sumamente enriquecedora que me permitió no sólo consolidar conocimientos técnicos, sino también ampliar mi red de contactos a nivel internacional. Esta experiencia, sumada al buen equipo de profesionales que me acompañaba, así como al contexto económico favorable generó la oportunidad perfecta para el nacimiento de Aguirre Abogados & Asesores, un lugar donde buscamos ser más que abogados, asesores en negocios.

¿Cuál es la diferencia de Aguirre Abogados & Asesores con otras firmas de abogados?

Considero que nuestra capacidad para conocer y analizar los aspectos comerciales y de negocios de nuestros clientes. Lo cual nos permite aportar soluciones innovadoras en el ámbito jurídico, además del grado de confianza y servicio personalizado que ofrecemos, y la experiencia que nos respalda.

Si bien nuestras soluciones se encuentran relacionadas al Derecho Corporativo, nos encontramos enfocados en fusiones y adquisiciones de empresas, due diligence, gobierno de sociedades, franquicias y aceleración de negocios, propiedad intelectual, elaboración y negociación de todo tipo de contratos comerciales, derecho laboral, litigios y arbitraje. Asimismo, me encuentro en capacidad de decir que nuestra firma se ha consolidado como líder indiscutible, y principal prestadora de servicios legales en franquicias y aceleración de negocios en el país. Hemos participado en la estructuración, negociación y elaboración de los más importantes contratos de franquicia celebrados en el Perú en los últimos años, asesorando tanto a franquiciantes como franquiciados a nivel nacional e internacional, incluyendo a un número relevante de las marcas más prestigiosas a nivel mundial, así como nuevos conceptos, además, somos los asesores legales de la Cámara Peruana de Franquicias (CPF).

¿Que tanto ha crecido el mercado de franquicias en el país? ¿Cuál es su impacto en la economía peruana?

La consolidación del Sistema de Franquicia en el Perú como modelo de desarrollo, gestión y expansión de negocios, es una realidad inminente. Este ha crecido a un ritmo acelerado de 20% al año. Anualmente genera alrededor de US\$1,000 millones de dólares norteamericanos, contamos con más de 1,200 unidades franquiciadas generando empleos para más de 20,000 peruanos. A la fecha, existen más de 330 marcas en el mercado peruano: 63% extranjeras y 37% nacionales. De las nacionales, un 66% en el rubro de gastronomía, y el otro 34% dividido en diferentes rubros como joyería, estética, salud, educación, servicios especializados, indumentaria y accesorios.

¿Cuál es el aporte del asesor legal en la estructuración de este modelo de negocio?

Asesoramos a nuestros clientes en cada fase del proceso de franquicia, desde la conceptualización y puesta en marcha, hasta el perfeccionamiento del concepto del negocio a través del lanzamiento comercial y su expansión a nivel nacional e internacional. Nuestra experiencia legal en el sistema de franquicias comprende la estructuración a nivel nacional e internacional, así como asesoría en la transferencia de tecnología, registro y protección de la Propiedad Intelectual, y en la negociación y elaboración de los contratos de franquicia, los contratos complementarios y solución de conflictos.

Nuestra asesoría legal se encuentra enriquecida y complementada con la perspectiva financiera y operativa del modelo de franquicias, ya que

contamos con una alianza estratégica con Feher & Feher, empresa mexicana dedicada a la consultoría integral de negocios, desarrollo y comercialización de franquicias, estandarización de operaciones de gobiernos e instituciones gubernamentales, así como de empresas familiares. Es la consultora más reconocida en el rubro, con operaciones en México, Centro América y E.E.U.U., y con un desarrollo de más de 500 organizaciones en todos los sectores.

¿Finalmente, qué significa para usted la formación y la actividad académica?

Un importante complemento del desarrollo profesional. En mi caso, al terminar mis estudios de Derecho en la Universidad de Lima, estudié una Maestría en Derecho – LLM por el Washington College of Law, The American University, y posteriormente, una Maestría en Administración de Negocios – MBA por la Université du Québec á Montréal. Actualmente, soy catedrático de la Universidad del Pacífico y de ESAN Graduate School of Business en pregrado, postgrado y en Diplomados Internacionales relacionados con temas de Franquicias, Derecho Corporativo y Fusiones y Adquisiciones de Empresas.



Walter Aguirre